

KORT NYT

Cimber på vej til at blive opkøbt

Cimber Sterlings aftale med den amerikanske kapitalfond GEM ligner ifølge flere analytikere langt fra den redningsplanke, som Cimber har brug for, men den er ifølge Cimbers bestyrelsesformand, Vilhelm Hahn Petersen, kun et led i en samlet plan. Cimbers bestyrelse vil nemlig inden kort tid annoncere en køber af selskabet.

»Vi må erkende efter flere år med underskud, at Cimber Sterling ikke kan stå alene, og at vi er nødt til at få enten en industriel partner i form af et andet luftfartsselskab eller en kapitalpartner,« siger Vilhelm Hahn Petersen i et tv-interview til borsen.dk.

Både Skyways og britiske Flybee har været nævnt som købere, men Vilhelm Hahn Petersen vil ikke komme ind på konkrete opkøbere.

»Vi vil sende en meddelelse, så snart der er nyt i processen. Jeg er overbevist om, at Cimber Sterling også eksisterer til årsskiftet – blot i en anden form end i dag,« siger han. borsen.dk

Ny mølle giver Siemens forspring

Siemens Wind Power lancerede i går en kæmpe havvindmølle på seks megawatt, der skal bringe selskabet foran GE, Vestas og de kinesiske konkurrenter. Det skriver Berlingske Business.

»Siemens bringer sig i en førerposition. For det første er de hurtigt ude med den, nye, store mølle. For det andet har de med lanceringen af denne gearløse havmølle fået et teknologisk forspring til Vestas, amerikanske GE, kineserne og sydkoreanerne,« siger Per Krogsgaard, direktør i rådgivningsfirmaet BTM Consult, til Berlingske Business.

Siemens regner med at teste 10-20 møller næste år, og afslutte testene i 2013, så produktionen af den nye mølle kan starte i 2014. Ritzau Finans

SAS kan blive ramt af CSC-strejke

Medarbejderne i CSC Airline Solutions, der står for driften af blandt andet booking og reservationer hos SAS, har varslet sympatistrejke med de strejkende CSC-ansatte. Det skriver Computerworld.

Det drejer sig ifølge Prosa om cirka 125 medarbejdere, der er medlemmer af Prosa/SAS, som, hvis de ender med at strejke, vil bringe det samlede antal strejkende op over 500. Selskabet, der laver systemer til luftfartsselskaber, står for stort set al SAS' IT-drift, herunder booking og billetreservationer.

Hos SAS siger pressechef Mikkel Thrane dog, at selskabet ikke regner med, at en eventuel strejke kan få konsekvenser for selskabets drift. Ritzau

Disney-butik åbner på Strøget

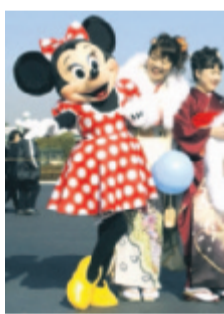


FOTO: SCANPIX

På torsdag åbner Nordens første Disney-butik midt på Strøget i København. Butikken er en del af Disneys nordiske satsning og skal fungere som et lokalt udstillingsvindue for varemærket og produkterne.

Samtidig skal den medvirke til at øge interessen for lokale samarbejdspartnere som forhandlere og licensindehavere. Der bliver ifølge

Disney tale om en helt nyt koncept med en interaktiv butiksoplevelse, der kombinerer Disneys klassiske fortælletraditioner med innovative tekniske løsninger. Butikkonceptet blev introduceret i USA i 2010, og 90 pct. af varesortimentet i butikken vil være eksklusivt for Disney Store. urs

Columbus får ordre i Rusland

Columbus IT har vundet, hvad selskabet selv betegner som en »betydningsfuld« ordre i Rusland.

En af Ruslands og Østeuropas største supermarkedskæder har bestilt en detaljløsning baseret på Microsoft Dynamics A/S, strategisk planlægning samt implementering, rådgivning og standardsoftware til alle kædens forretninger i Moskva-regionen.

Columbus' adm. direktør Thomas Honoré fremhæver to ting ved ordren, der har særlig betydning:

»Vækstmulighederne er enorme i detailindustrien i Rusland, og vores synlighed i regionen er derfor afgørende. For det andet betyder denne ordre, at vi kommer endnu tættere på vores mål om at blive den førende globale leverandør af forretningsstyringsystemer til detailindustrien,« udtaler Thomas Honoré i meddelelsen. Ritzau



»Man må jo konstatere, at vi er blevet hårdt ramt af markedets udvikling i 2010. Heldigvis ser det dog ud til, at der er begyndt at komme en spirende optimisme i det danske erhvervsliv inden for byggeri og renovation, og det kan komme os til gode,« siger Jens Moberg, der er adm. direktør i Alectia. Foto: Anders Debel Hansen/Scanpix

Ingeniører slås med lav vækst

De mellemstore rådgivende ingeniørvirksomheder kæmper med væksten og kan blive de næste i rækken af danske virksomheder, som får udenlandske ejere

■ Ingeniører

AF BENJAMIN WERNER CHRISTENSEN

Bliv en stor global aktør, eller bliv opkøbt. Det kan blive fremtiden for de mellemstore rådgivende ingeniørvirksomheder, der oplever nogle hårde år, hvor den økonomiske fremgang er til at overse. Konsolideringen i branchen ser ud til at fortsætte, og særligt de mellemstore rådgivende ingeniørvirksomheder som Alectia, Niras og Orbicon kan komme til at spille en central rolle.

»Køb og salg af virksomheder er jo overraskelsesnes holdeplads, så det er

svært at gisne om fremtiden. Men det bliver vanskeligt for Alectia og lignende virksomheder at vokse kraftigt internationalt. I min optik vil det være et logisk ræsonnement at tage et potentielt købstilbud meget alvorligt,« siger Lars Gottlieb, der er direktør i Audon Partners, der har specialiseret sig i rådgivning i forbindelse med køb og salg af virksomheder.

Jesper Nybo Andersen, der er adm. direktør i den mellemstore rådgivende ingeniørvirksomhed Orbicon, medgiver, at branchen står over for en række udfordringer, hvor de mellemstore virksomheder for tiden befinder sig i lidt af et ingemandsland. Enten skal man vokse kraftigt, eller også bliver man sandsynligvis opkøbt af en af de globale aktører.

Oplagt at blive købt

»Med vores størrelse har vi ikke for alvor mulighed for at agere på den helt store globale scene. Det er da oplagt, at vi kunne blive købt op af en af de helt store aktører, og vi får da også jævnligt henvendelser. Indtil videre har vores ejerskab dog ikke ønsket at sælge,« siger Jesper Nybo Andersen, med henvisning til at Orbicon er

fondsejet ligesom mange andre af de rådgivende ingeniørvirksomheder.

Ifølge Lars Gottlieb skal de potentielle købere findes uden for landets grænser, fordi de store danske rådgivende ingeniørvirksomheder som Cowi og Rambøll har øjnene stift rettet mod international ekspansion. Men for nogle af de udenlandske aktører kan det være interessant at købe op i Danmark, da det vil give øget adgang til det nordiske marked.

»Der er ingen tvivl om, at de mellemstore rådgivende ingeniørvirksomheder befinder sig i en vanskelig situation. Man kan sagtens forestille sig, at de bliver købt op, som man blandt andet har set med Atkins. Løsningen kan også være, at de omstrukturerer endnu mere, så de bliver globale nichevirksomheder,« siger Henrik Garver, der er adm. direktør i Foreningen af Rådgivende Ingeniører, og henviser til, at eksempelvis Alectia har attraktive kompetencer inden for bryggeri, mejeri og byggeri.

»Man må jo konstatere, at vi er blevet hårdt ramt af markedets udvikling i 2010. Heldigvis ser det dog ud til, at der er begyndt at komme en spirende optimisme i det

danske erhvervsliv inden for byggeri og renovation, og det kan komme os til gode,« siger Jens Moberg, der er adm. direktør i Alectia.

Han anerkender samtidig, at virksomhedens forrentning af egenkapital på kun 2,5 pct. langt fra er tilfredsstillende, men ønsker dog ikke at kommentere, hvor højt det tal skal op i fremtiden, da »det er en diskussion, som jeg vil tage sammen med bestyrelsen for aktieselskabet og fonden, som jo ejer virksomheden«.

Tror på fremgang

Men fremtiden vil ifølge den nyudnævnte direktør byde på fremgang for Alectia, og ambitionen er at vokse mere, end hvad konkurrenterne kan præstere. Der skal mere fokus på egne kompetencer, samtidig med at man ønsker at gøre en dyd ud af at udnytte dem bedre.

Kan man forestille sig, at Alectia vil blive opkøbt?

»Jeg tror helt sikkert, at der vil ske en konsolidering på markedet inden for den nærmeste fremtid, men hvem der skal overtage hvem og hvordan, det vil tiden vise,« siger Jens Moberg.